

どうなる2015年?! いま、掴んでおくべき変化と対応策。

2015年の住宅市場勝ち残り策 ご提案

謹啓 時下益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

さて、2015年は消費税増税をはじめとして、工務店様を取り巻く環境が大きく変わろうとしています。弊社大五では、「2015年の住宅市場勝ち残り策のご提案」と題しまして、下記日程・内容にてこれからの時代を勝ち残るための様々な情報やノウハウのご提供をさせていただきます。

企業向けコンサルタントとして活躍中の株式会社N-LINKコンサルティングの代表取締役 野口直樹先生による「2015年 消費税増税後の勝ち残り戦略セミナー」の講演をはじめ、これからの住宅業界を勝ち残るための様々なご提案をご用意しております。

ご多用中とは存じますが、ぜひご出席くださいますよう、よろしくお願い申し上げます。

謹言

— 記 —

2014 **11/25** TUE **14:00-16:30**

● 13:45より受付を開始いたします。

クリスタルタワー 20F E会議室

〒540-6020 大阪府大阪市中央区城見1-2-27

プログラム

2015年 消費税増税後の工務店勝ち残り戦略セミナー

講師/株式会社N-LINKコンサルティング 代表取締役 野口 直樹氏

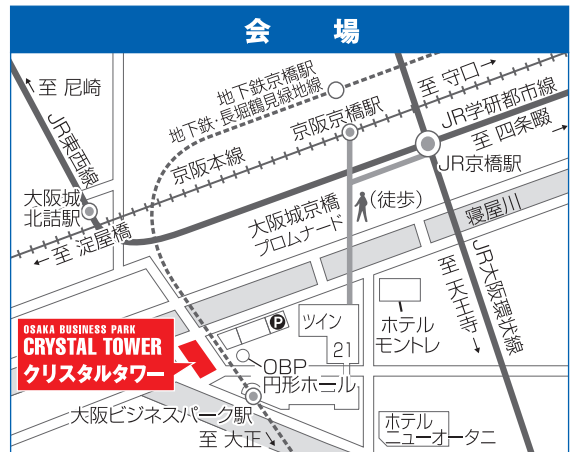
- 工務店様を取り巻く市場環境について…
- これからの住宅市場で何を行わなければいけないか…
- 住宅・リフォームの商品化の意義
- 顧客が集まるコミュニティづくり(WEBの重要性)
- 営業のプロセス化

これからの住宅業界を勝ち残る大五のご提案

- ▶ 国策(補助金事業)を活用した受注拡大策のご提案
- ▶ ローンゼロ円住宅のご提案
- ▶ 差別化住宅のご提案
- ▶ リフォーム政策のご提案

■主催/株式会社大五(テクノ営業所・開発営業所・リフォーム営業所)

■協賛/パナソニック株式会社 ES社



○ お車でのご越しの場合、「ツイン 21」隣の駐車場へご駐車ください。

プロフィール

大手住宅フランチャイズ、工務店ボランタリーチェーン、リフォーム系WEB会社で経営・営業指導、研修業務、事業・商品・販促などの各企画業務などを経験。現在は、住宅・リフォーム業界において、事業企画、販促・営業企画の立案、研修・勉強会講師として企業向けのコンサルティング業務を実施。また消費者に対しても「賢い家づくりの方法」などのセミナー・相談会を実施。



株式会社N-LINKコンサルティング
代表取締役 野口 直樹氏

ご参加申込記入欄

お会社名		
参加者様名	様	様
	様	様

※出席者多数の場合は別紙にて添付してください。

返信先：株式会社 大五 テクノ営業所 FAX.06-6531-1013